

14 octobre 2016

Fortis procède à l'acquisition d'ITC au coût de 11,3 milliards de dollars américains

Davies a conseillé Fortis Inc. relativement à l'acquisition par celle-ci, au coût de 11,3 milliards de dollars américains, d'ITC Holdings Corp., qui est le plus important distributeur indépendant d'électricité aux États Unis. Grâce à cette opération de transformation, structurée sous forme de fusion donnant lieu au versement d'une somme en espèces et à un échange d'actions, Fortis est devenue l'un des 15 principaux fournisseurs de services publics en Amérique du Nord.

Avant de pouvoir offrir des actions en contrepartie, Fortis a dû obtenir l'approbation de ses actionnaires, devenir une société ouverte aux États Unis et s'inscrire à la cote de la Bourse de New York. Fortis a financé la portion en espèces du prix d'acquisition au moyen d'un financement bancaire garanti, de l'émission de titres de créance d'une valeur de 2 milliards de dollars américains sur les marchés financiers et de l'apport en capitaux propres de 1,2 milliard de dollars américains d'un investisseur minoritaire.

À l'heure actuelle, Fortis a un actif d'environ 48 milliards de dollars et elle a engrangé des produits de 6,8 milliards de dollars pour 2016. Elle dessert plus de trois millions de clients de services publics dans cinq provinces canadiennes, neuf États américains et trois pays des Caraïbes.

L'équipe de Davies chargée de ce mandat comprenait James Reid, [Robin Upshall](#), Matthew Rosen et Emily Uza (Fusions et acquisitions/Valeurs mobilières); [Carol Pennycook](#) (Financement); et Raj Juneja et Kimberly Brown (Fiscalité).